

# LICENCE PROFESSIONNELLE MANAGEMENT DU POINT DE VENTE COMMERCES ET SERVICES (MPV CS)

**DESCARTES**  
CFA SUP  
Paris Est | Marne-la-Vallée

 **Université  
Gustave Eiffel**

 **UT**  
Marne-la-Vallée

RNCP 40306

BAC +3

78% TAUX DE RÉUSSITE

## OBJECTIFS DE LA FORMATION

La Licence Professionnelle Management du point de vente, vise à former des cadres intermédiaires spécialisés dans la gestion et l'encadrement de petites et moyennes surfaces, ainsi que dans la supervision de rayons de points de vente de plus grande envergure.

### COMPÉTENCES VISÉES

- Conduire l'animation de son point de vente : organiser l'accueil de la clientèle et participer à la vente ; mettre en valeur l'espace commercial ; mettre en place les opérations commerciales pour attirer et fidéliser la clientèle ; effectuer une veille concurrentielle régulière ; évaluer les possibilités du marché en collectant et analysant les données chiffrées du point de vente et de son contexte.
- Gérer l'exploitation courante de son point de vente : veiller à la maintenance générale du point de vente, à son entretien et au respect des consignes de sécurité ; organiser et préparer les inventaires ; contrôler le niveau des stocks et organiser les réassorts.
- Gérer administrativement son point de vente : effectuer la gestion administrative du magasin, organiser le planning des équipes ; suivre et analyser les résultats et les indicateurs commerciaux.
- Manager et encadrer ses équipes : encadrer et animer une équipe de vendeurs, suivre les résultats et les objectifs, mettre en œuvre des modalités d'accompagnement.

## INSERTION PROFESSIONNELLE ET POURSUITE D'ÉTUDES POSSIBLES

**52% des apprentis** poursuivent leurs études.

A l'embauche le salaire moyen est de 1 700€.

- En Master Universitaire
- Au CFA **Descartes SUP** : Titres de niveau 7

## MÉTIERS VISÉS

- Chef de rayon, Manager en magasin, Conseiller technique en point de vente, Conseiller clientèle, Responsable adjoint, Directeur adjoint d'une PME-PMI commerciale, d'un point de vente, Responsable de point de vente
- Avec de l'expérience, possibilité d'évoluer vers des fonctions opérationnelles au sein de magasins plus grands ou pour un ensemble de points de vente (chef de secteur, chef des ventes, directeur adjoint, directeur de magasin etc.).

## EXEMPLES DE MISSIONS EN ALTERNANCE ET ENTREPRISES D'ACCUEIL

- Assurer le bon fonctionnement du point de vente
- Manager une équipe de vente
- Effectuer des implantations de merchandising
- Conseiller et vendre au client
- Fidéliser le client

AUCHAN - CARREFOUR - CASTORAMA -  
DISNEYLAND PARIS - FNAC - MONOPRIX -  
BRICODEPOT - LECLERC - LIDL - METRO - LEROY  
MERLIN - MCDONALD'S - DARTY et bien d'autres  
encore...

### CONDITIONS D'ADMISSION



Être titulaire d'un **Bac+2** (L2, BTS, VAP)

**Admission sur dossier** et entretien de motivation au CFA ou en visioconférence.

### DÉLAIS DE TRAITEMENT :

- 2 à 5 jours après dépôt du dossier complet et la convocation à un entretien.
- Une fois admissible, le **CFA vous accompagne dans la recherche d'un contrat d'alternance** : ateliers techniques de recherches et mise en relation avec nos entreprises partenaires.
- La validation finale est liée à l'obtention d'un contrat en alternance, de votre Bac+2 et des places disponibles.

## VOUS AIMEZ LE CONTACT CLIENT DIRECT ET LES DÉFIS ?

Vous souhaitez apprendre à gérer un point de vente tout en manageant une équipe ? Vous avez comme projet de créer votre entreprise ?

Rejoignez notre Licence Professionnelle  
Management du Point de Vente : Commerces  
et Services !

### ORGANISATION DES ÉTUDES



Durée de la formation : 1 an



Début de la formation : Septembre



Modalités d'accès :  
Contrat d'apprentissage ou de  
professionnalisation



Rythme d'alternance :  
2 jours CFA / 3 jours Ent.  
+ période entreprise en été



50 places - 2 groupes

### CONTACTS

**Coordinatrice pédagogique**

**Soukaina OUAKKA**

s.ouakka@cfadescartes.fr

**Secrétariat pédagogique**

scolarite@cfadescartes.fr



**CFA DESCARTES SUP 21-25 RUE GALILÉE**  
**77420 CHAMPS-SUR-MARNE**  
(RER A NOISY-CHAMPS)



+ D'INFOS SUR L'APPRENTISSAGE :  
[WWW.CFADESCARTES.FR](http://WWW.CFADESCARTES.FR)

### PROGRAMME PÉDAGOGIQUE

Pour découvrir le programme pédagogique détaillé, les méthodes utilisées et les modalités d'évaluation : téléchargez la fiche sur le site du CFA Descartes SUP rubrique « Formations ».



## LES + DE LA FORMATION

### UN NOUVEAU CAMPUS AU CŒUR DE LA VIE ÉTUDIANTE

Aux portes de Paris (RER A) un cadre de formation moderne, à taille humaine, connecté aux entreprises du territoire.

### LA PROXIMITÉ QUI FAIT LA DIFFÉRENCE

100 % des admis sont accompagnés dans leur recherche d'entreprise grâce à un réseau solide de partenaires locaux et nationaux.

### UN ACCOMPAGNEMENT À 360°

Des formateurs passionnés, des coaches engagés, des outils numériques à la pointe. Vie étudiante, orientation, mobilité, handicap : un accompagnement humain et personnalisé à chaque étape.

### UNE COMMUNAUTÉ QUI OUVRE DES PORTES

Une communauté active d'Alumni, des événements de networking et des projets collaboratifs pour booster votre réseau et votre employabilité dès la formation.

### UN TREMPLIN VERS LE MONDE

Des programmes d'ouverture internationale : Erasmus+, échanges et partenariats européens

### DES RÉSULTATS CONCRETS

Pourcentage élevé de réussite aux diplômes, plateforme pédagogique dédiée, certifications reconnues (OrthographIQ, etc.) et des opportunités réelles de progression rapide en entreprise.