

Titre RNCP

Ingénieur d'Affaires (bac+5)

spécialisation Banque des Professionnels

RNCP
38466



CFA Descartes 21-25 rue Galilée 77420 Champs-sur-Marne (RER A Noisy-Champs)

Envie de devenir un expert dans le conseil clientèle professionnels ?

Développez les compétences nécessaires pour développer un portefeuille de clients professionnels et proposer des solutions adaptées aux besoins des clients professionnels du domaine financier.

Rejoignez notre Titre Ingénieur d'Affaires, spécialisation Banque des Professionnels !

Objectif de la formation

Cette formation vise à former des ingénieurs d'affaires capables de concevoir et de mettre en œuvre des stratégies commerciales efficaces dans le secteur bancaire sur le marché des professionnels.

Vous accompagnerez les projets d'une clientèle diversifiée composée de professions libérales, artisans, commerçants, TPE.

Les + de la formation

- 1^{er} CFA de Seine-et-Marne
 - Un campus et des locaux agréables aux portes de Paris (RER A)
 - Une communauté d'alumni connectée
 - Des programmes internationaux : Erasmus+ et partenariats
 - Une référente pour les personnes en situation de handicap
-
- 100% des admis accompagnés dans leur recherche d'entreprise
 - Une équipe pédagogique composée d'experts professionnels
 - Une partie des cours en ligne : plateforme pédagogique numérique dédiée
-
- Bonus CFA : préparation et passage de certifications offerts (TOEIC, projet Voltaire)
 - Bonus CFA : atelier coaching Innermetrix (développement personnel)
 - Bonus CFA : formation Sauveteur Secouriste du Travail
 - Cours de soutien en petits groupes

Organisation des études



Durée de la formation : 2 ans



Début de la formation : Mi-septembre



Modalités d'accès :
Contrat d'apprentissage
ou de professionnalisation



Rythmes d'alternance :
1 semaine CFA / 3 semaines Ent.



25 places - 1 groupe

Contacts

Coordinateur pédagogique

• David CHOIN

d.choin@cfadescartes.fr

Compétences visées

- Analyser son marché et identifier les opportunités d'affaires.
- Appréhender l'environnement économique, juridique et fiscal de la clientèle professionnelle.
- Réaliser un diagnostic économique et financier d'un professionnel.
- Contribuer au développement de son portefeuille en proposant des produits/services adaptés aux besoins des clients/prospects
- Maîtriser son exposition « risques » et agir dans le respect des règles de conformité.
- Négocier et rédiger des offres commerciales et des contrats bancaires.

Métiers visés

- Ingénieur d'affaires dans le secteur financier/bancaire
- Chargé de développement clientèle professionnels
- Conseiller de clientèle artisans, commerçants, professions libérales

Entreprises d'accueil

- CRÉDIT AGRICOLE
 - BRED
 - LCL
 - BNP PARIBAS
 - CAISSE D'ÉPARGNE
 - NATIXIS
 - CRÉDIT MUTUEL
 - CIC
 - SOCIÉTÉ GÉNÉRALE
- et autres partenaires bancaires

Exemples missions en alternance

- Répondre à des demandes d'entrée en relation et prospecter etc.
- Analyser les besoins des clients et élaborer des solutions financières sur mesure.
- Négocier des conditions commerciales et rédiger des contrats bancaires.
- Gérer et suivre des projets financiers après validation par le client.
- Fidéliser les clients existants et développer des relations durables.

Conditions d'admission

 Licence Professionnelle Assurance Banque Finance

 **Admission sur dossier** et éventuellement entretien de motivation

 **Délais de traitement**

- De 2 à 5 jours entre le dossier complet et la convocation à un entretien.
- Une fois admissible, **le CFA vous accompagne dans la recherche d'un contrat d'alternance** : ateliers techniques de recherches et mise en relation avec nos entreprises partenaires.
- La validation finale est liée à l'obtention d'un contrat en alternance, de votre licence, et des places disponibles.

Programme pédagogique

Pour découvrir le programme pédagogique détaillé, les méthodes utilisées et les modalités d'évaluation : **téléchargez la fiche sur le site du CFA Descartes rubrique « Formations ».**



+ d'infos sur
l'apprentissage :
www.cfadescartes.fr