

**Vous aimez le contact client direct et les défis ?**

**Vous souhaitez apprendre à gérer un point de vente tout en manageant une équipe ?**

**Rejoignez notre BUT TC !**

## Objectif de la formation

Le Bachelor Universitaire de Technologie Techniques de Commercialisation forme de futurs cadres intermédiaires capables d'intervenir dans toutes les étapes de la commercialisation d'un bien ou d'un service : de l'étude de marché à la vente en passant par la stratégie marketing, la communication commerciale, la négociation et la relation client. Le titulaire du B.U.T. TC est polyvalent, autonome et évolutif. Il couvre les secteurs d'activités en lien avec les métiers de la vente, du marketing et de la communication.

## Marketing et management du point de vente

### Objectif du parcours

Le titulaire du BUT Techniques de Commercialisation parcours Marketing et management du point de vente est un spécialiste de la gestion commerciale qu'il exerce au sein de tout type de commerce.

### Les de la formation au CFA Descartes

Un **campus** et des **locaux agréables** aux **portes de Paris** (RER A)

**1er CFA**  
de Seine-et-Marne

Une **communauté d' alumni** connectée

Des programmes internationaux :  
**Erasmus+** et **partenariats**

**Une référente** pour les personnes en **situation de handicap**

**1 apprenti sur 2** placé par le CFA Descartes

**97%** de diplômés en DUT TC (en 2021)

Une **équipe pédagogique** composée d'**experts professionnels** et d'**enseignants/ universitaires**

**Une partie des cours à distance** : plateforme pédagogique numérique dédiée

Préparation et passage de **certifications offerts** **TOEIC, projet Voltaire**

**Atelier et test** pour **évaluer** et **développer** vos **soft skills**

Des temps de **Situations d'Apprentissage et d'Évaluation**

Création d'un **Portfolio** pour identifier ses compétences

**Des projets de groupes**



### Lieu de formation

**CFA Descartes**

21-25 rue Galilée

77420 Champs-sur-Marne

RER A Noisy-Champs

**Code RNCP [35 356](#)**



### Organisation des études

**Durée de la formation**

3 ans

**Début de la formation**

Septembre

**Modalités d'accès**

Contrat d'apprentissage ou de professionnalisation

**Rythmes d'alternance**

3 jours Ent. / 2 jours CFA

ou 2 jours CFA / 3 jours Ent.

**50 places - 2 groupes**



### Contacts

**Coordinateurs pédagogiques**

Grégory MARCK

[g.marck@cfadescartes.fr](mailto:g.marck@cfadescartes.fr)

Raphaël VESSIER

[r.vessier@cfadescartes.fr](mailto:r.vessier@cfadescartes.fr)

Angélique HENRIOL

[a.henriol@cfadescartes.fr](mailto:a.henriol@cfadescartes.fr)

**Assistante pédagogique**

Aminatou DIAKITE

01 64 61 27 51

[scolarite@cfadescartes.fr](mailto:scolarite@cfadescartes.fr)

## Compétences visées

, 3 compétences transverses en fil rouge sur les 3 ans :

- Conduire les actions marketing
- Vendre une offre commerciale
- Communiquer l'offre commerciale

, Des compétences adaptées à la spécialité (en 2ème et 3ème année) :

- Manager une équipe commerciale sur un espace de vente
- Piloter un espace de vente

, Langue LV 2 : Espagnol

## Métiers visés

- , Chef de rayon
- , Chef de secteur
- , Responsable de zone
- , Merchandiser
- , Animateur des ventes
- , Directeur adjoint

Le titulaire d'un BUT TC Marketing et management du point de vente exerce son activité dans des points de vente de taille et d'activité différentes. Ces activités incluent le commerce de détail, le commerce en ligne, la grande distribution et la distribution spécialisée.

## Insertion professionnelle et poursuite d'études

Le titulaire du B.U.T. TC est doté de véritables atouts pour intégrer directement le marché du travail, mais :

- , Le BUT TC peut permettre aux diplômés ayant un excellent dossier une poursuite d'études en vue d'obtenir un Master Universitaire.
- , Le BUT TC peut également permettre de poursuivre jusqu'à un grade bac +5 en école de commerce.
- , Enfin, les jeunes diplômés pourront partir à l'étranger avec le programme Erasmus + (sur dossier).

## Pour intégrer directement une 2ème année

- Etre titulaire d'un diplôme de niveau BAC+2 : BTS, DUT ou Titre pro. ou d'un L1 dans le domaine du commerce, de l'éco-gestion, SHS...
- Admission sur dossier et entretien : déposez le via notre site web du CFA Descartes.

## Programme pédagogique

Pour découvrir le programme pédagogique détaillé, les méthodes utilisées et les modalités d'évaluation : **téléchargez la fiche sur le site du CFA Descartes rubrique «Formations».**



### Conditions d'admission

#### Etre titulaire d'un BAC

**Admission** sur dossier et éventuellement entretien de motivation en visioconférence.

#### Délais de traitement :

**Via parcoursup IUT Marne-la-Vallée** suivant la procédure parcoursup

#### Et via notre site web dès décembre !

- De 2 à 5 jours entre le dossier complet et la convocation à un entretien
- Une fois admissible, le CFA vous **accompagne dans la recherche d'un contrat d'alternance** : ateliers techniques de recherches. et mise en relation avec nos entreprises partenaires.
- La validation finale est liée à l'obtention d'un contrat en alternance, de votre BAC, et des places disponibles.

Inscription



+ D'INFOS SUR  
L'APPRENTISSAGE :  
[www.cfadescartes.fr](http://www.cfadescartes.fr)

