

### CONTENU PEDAGOGIQUE

(770h de cours, les examens, la journée d'intégration...)

#### **Bloc 1 = 224h Détecter des opportunités d'affaires et élaborer des stratégies de développement commercial national ou international**

Réaliser des études de marché.....	63h
Evaluation des opportunités d'affaires.....	56 h
Elaboration de la stratégie commerciale .....	105 h

#### **Bloc 2 = 182h Développer un portefeuille clients en mettant en œuvre un plan de développement commercial national ou international**

Création d'une offre commerciale.....	70 h
Réponse aux appels d'offres .....	49 h
Conduite de négociations complexes.....	63 h

#### **Bloc 3 = 161h Piloter un plan de développement commercial national ou international**

Élaboration d'outils de contrôle .....	35 h
Analyse de résultats et d'évolutions d'activités .....	35 h
Adaptation des politiques commerciales aux résultats .....	21 h
Management de projet.....	70 h

#### **Bloc 4 = 112h Mobiliser et manager des équipes**

Constitution et Management des équipes.....	63 h
Management d'un collaborateur en situation de handicap.....	49 h

#### **Bloc 5 = 91h Supplémentaires**

Anglais professionnel.....	70 h
Suivi Mémoire professionnel .....	7 h
Examens.....	14 h

### Méthodes pédagogiques utilisées

- Travaux de groupes
- Études de cas, mises en situations

- Présentations orales
- Cours de soutien à la demande en petits groupes
- Passerelle de remise à niveau avant le début de la formation
- Accompagnement par un référent pour le mémoire professionnel
- Plateforme d'apprentissage en ligne **Attention il est prévu d'utiliser la plateforme e.learning de l'école ESIC nommée CASTOR**

## Modalités d'évaluation / contrôle des connaissances

- Test de positionnement en début de parcours

**Validation de la certification par parcours direct : validation de la certification lors d'un passage unique devant un jury**

## Modalités de financement de la formation

- La formation est entièrement gratuite pour l'apprenti : la formation est financée par les OPCO (opérateurs de compétences) et éventuellement avec un complément de l'entreprise.

+ D'INFOS ET  
CANDIDATURE SUR :  
[www.cfadescartes.fr](http://www.cfadescartes.fr)

