

23/11/2023

POUR SUIVRE SES ETUDES EN APPRENTISSAGE

**POURQUOI LES
JEUNES CROIRAIENT
EN L'AVENIR**
quand on ne croit
pas en eux ?

AU CFA DESCARTES,
NOUS LES ENCOURAGEONS
À CONSTRUIRE DEMAIN.



1^{er} CFA de Seine-et-Marne



100 formations **de BAC+2 à BAC+5**
16 secteurs
Des diplômes universitaires ou d'Etat
2 900 Alternants

Nos valeurs

Le dépassement de soi
L'esprit d'équipe
Le respect

Nos missions

Développer l'apprentissage
au sein de l'enseignement supérieur
Former grâce à une pédagogie innovante
et adaptée
Accompagner les jeunes à 360 degrés

Nos partenaires





- Des intervenants issus du monde universitaire et de l'entreprise !
- Un centre de formation sur le Campus Descartes entouré d'espaces verts

2 500 ENTREPRISES FIDÈLES

Cours au CFA et périodes en entreprise



Durée de la formation et du contrat : de 6 mois à 36 mois maximum suivant le diplôme préparé.

Jusqu'à 29 ans révolus



Sauf si :

- Travailleur handicapé
- Sportif de haut niveau
- Projet de création ou reprise d'entreprise

Double statut

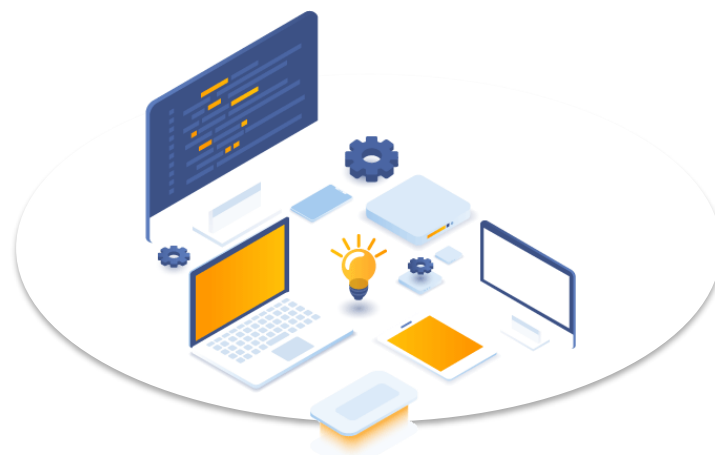


- Étudiant et salarié
- 35h par semaine,
- 5 semaines /an de congés payés
- Un salaire déterminé en fonction de l'âge et de l'année de formation
- Des réductions par le biais du statut étudiant,

POURQUOI LE CFA DESCARTES ?



- Un accompagnement à la **recherche de votre contrat**
- Un **suivi pédagogique** pendant la formation par un formateur référent et une équipe pédagogique



Equipped rooms and computer equipment



A reference for people with disabilities
Adapted premises and equipment

+ des outils offerts pour vous aider

CERTIFICATION

- Projet et certification **Voltaire**
- Certification **TOEIC**

PLATEFORMES

- Super prépa
- For The TOEIC TEST (ETS)
- Moodle

ATELIERS

- Ateliers Coaching **Innermetrix**
- Formation **Secouriste SST**

SOUTIENS

Des cours de soutien en petits groupes



Ludification des pratiques :
Serious Game, VR



MOODLE : Une plateforme d'**enseignement numérique à distance**
STUDEA : une nouvelle plateforme de suivi et d'**évaluation des compétences**



Etudes à l'étranger : année de césure avec Erasmus+ et partenariats

Contrat d'apprentissage :

salaire de base en fonction du SMIC* + exonération des charges ou SMC

Année d'exécution du contrat / Age	Moins de 18 ans	18-20 ans	21-25 ans	26 ans et plus
1ère année	27% du Smic 471,74 €	43% du Smic 751,29 €	53% du Smic 926,00 €	100% du Smic 1 747,20 €
2ème année	39% du Smic 681,40 €	51% du Smic 891,07 €	61% du Smic 1 067,79 €	100% du Smic 1 747,20 €
3ème année	55% du Smic 960,96 €	67% du Smic 1 170,62 €	78% du Smic 1 362,82 €	100% du Smic 1 747,20 €

Contrat de professionnalisation

- Etudiant de moins de 21 ans 61% du SMIC ; entre 21 et 25 ans 80% du SMIC
- Demandeur d'emploi de + 26 ans : SMIC minimum
- Mais pas d'exonération des charges ! Statut salarié seulement.
- Contrat de 2 ans maximum – c'est l'entreprise qui choisit !

Titre Pro Ingénieur d'affaires (IA)



Orienté client

À l'écoute

Flexible

Persuasif

Réactif

OBJECTIFS

- Obtention d'un diplôme niveau Master, Bac +5
- Appliquer une approche globale en gestion de projets et ventes techniques
- Offrir des conseils et services de haute qualité adaptés aux besoins clients

METIERS

- Ingénieur d'affaires
- Chargé(e) de projets
- Responsable commercial(e)
- Chef(fe) de projet technique
- Consultant(e) en solutions
- Chef(fe) de produit

Les + de notre formation

- Préparation et certification **TOEIC**
- Ateliers de professionnalisation** : jeux de rôles, rencontres métiers, travail sur l'oralité
- Serious game** sur la relation client
- Passeport professionnel**

BLOC 1 = 224H DÉTECTER DES OPPORTUNITÉS D'AFFAIRES ET ÉLABORER DES STRATÉGIES DE DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL NATIONAL OU INTERNATIONAL

Réaliser des études de marché.....	63h
Evaluation des opportunités d'affaires.....	56 h
Elaboration de la stratégie commerciale.....	105 h

BLOC 2 = 182H DÉVELOPPER UN PORTEFEUILLE CLIENTS EN METTANT EN ŒUVRE UN PLAN DE DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL NATIONAL OU INTERNATIONAL

Création d'une offre commerciale.....	70 h
Réponse aux appels d'offres.....	49 h
Conduite de négociations complexes.....	63 h

BLOC 3 = 161H PILOTER UN PLAN DE DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL NATIONAL OU INTERNATIONAL

Élaboration d'outils de contrôle.....	35 h
Analyse de résultats et d'évolutions d'activités.....	35 h
Adaptation des politiques commerciales aux résultats	21 h
Management de projet.....	70 h

BLOC 4 = 112H MOBILISER ET MANAGER DES ÉQUIPES

Constitution et Management des équipes.....	63 h
Management d'un collaborateur en situation de handicap.....	49 h

BLOC 5 = 91H SUPPLÉMENTAIRES

Anglais professionnel.....	70 h
Suivi Mémoire professionnel	7 h
Examens.....	14 h

- Répondre aux appels d'offres (des collectivités locales, d'associations ou d'entreprises) et rechercher de nouveaux clients
- Analyser les besoins de ses clients
- Négocier avec le client et rédiger des offres commerciales et des contrats
- Gérer, suivre et coordonner les projets après validation du client
- Coordonner les études techniques, trouver des partenaires et des prestataires pour le projet
- Fidéliser les clients actuels et tisser une relation durable avec eux

Titre Pro Chef de projet digital - ingénieur d'affaires



Créatif et innovant

Excellent communicant

Adaptabilité technologique

Esprit analytique

Esprit d'équipe

OBJECTIFS

- Obtention d'un diplôme niveau Master, Bac +5
- Développer une approche stratégique en gestion de projets et ventes numériques
- Fournir des conseils stratégiques et maîtriser la communication pour les projets et services numériques

METIERS

- Chef de projet digital
- Ingénieur d'affaires digital
- Consultant(e) en transformation digitale
- Responsable marketing digital
- Entrepreneur(e) dans le digital
- Chef(fe) de produit digital
- Chargé(e) de clientèle digitale

Les + de notre formation

- Préparation et certification **TOEIC**
- Ateliers de professionnalisation** : jeux de rôles, rencontres métiers, travail sur l'oralité
- Serious game** sur la relation client
- Passeport professionnel**

BLOC 1 = 224H DÉTECTER DES OPPORTUNITÉS D'AFFAIRES ET ÉLABORER DES STRATÉGIES DE DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL NATIONAL OU INTERNATIONAL

Réaliser des études de marché.....	63h
Evaluation des opportunités d'affaires.....	56 h
Elaboration de la stratégie commerciale.....	105 h

BLOC 2 = 182H DÉVELOPPER UN PORTEFEUILLE CLIENTS EN METTANT EN ŒUVRE UN PLAN DE DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL NATIONAL OU INTERNATIONAL

Création d'une offre commerciale.....	70 h
Réponse aux appels d'offres.....	49 h
Conduite de négociations complexes.....	63 h

BLOC 3 = 161H PILOTER UN PLAN DE DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL NATIONAL OU INTERNATIONAL

Élaboration d'outils de contrôle.....	35 h
Analyse de résultats et d'évolutions d'activités.....	35 h
Adaptation des politiques commerciales aux résultats	21 h
Management de projet.....	70 h

BLOC 4 = 112H MOBILISER ET MANAGER DES ÉQUIPES

Constitution et Management des équipes.....	63 h
Management d'un collaborateur en situation de handicap.....	49 h

BLOC 5 = 91H SUPPLÉMENTAIRES

Anglais professionnel.....	70 h
Suivi Mémoire professionnel	7 h
Examens.....	14 h

- Animation 3D
- Marketing mobile
- Big data
- Réalisation d'études et analyse des résultats
- Web management
- Relation client
- Community management
- Communication digitale et e-commerce / e-retailing
- SEO/SEA

Titre Pro Expert Conseil en Gestion de Patrimoine (ECGP)



Relation client personnalisée

Sens du relationnel

Rigoureux et méthodique

Dynamisme

Maîtrise aigüe de la compta et de la gestion

OBJECTIFS

- Obtention d'un diplôme niveau Master, Bac +5
- Effectuer une approche globale du patrimoine de ses clients
- Pouvoir prodiguer des conseils et des services de haute qualité adaptées à leurs besoins

METIERS

- Conseiller en gestion de patrimoine
- En libéral ou en tant que salarié
- Dans des banques, des compagnies d'assurance, des sociétés de gestion, ou dans des cabinets de notaires, avocats ou experts-comptables

Les + de notre formation

- Préparation et certification **TOEIC**
- Ateliers de professionnalisation** : jeux de rôles, rencontres métiers, travail sur l'oralité
- Serious game** sur la relation client
- Passeport professionnel**

ENSEIGNEMENT GÉNÉRAL :

- LES CALCULS FINANCIERS (14H)
- LES TECHNIQUES DE VENTE ET DE COMMUNICATION OMNISCANALE (56H)
- LES INSTRUMENTS FINANCIERS (35H)
- LES TECHNIQUES DE FINANCEMENT (35H)

ENSEIGNEMENT PROFESSIONNEL :

- LA REGLEMENTATION DE L'ACTIVITE DE CONSEIL EN GESTION DE PATRIMOINE (35H)
- LE CLIENT PATRIMONIAL (35H)
- LES REGIMES MATRIMONIAUX (35H)
- SUCCESSIONS ET LIBERALITES (49H)
- LE DROIT DES SOCIETES (35H)
- LA FISCALITE DES PERSONNES PHYSIQUES (49H)
- CONDUIRE UN AUDIT PATRIMONIAL (35H)
- LA PROTECTION SOCIALE (28H)
- L'EPARGNE SALARIALE (21H)
- L'ASSURANCE VIE (35H)
- L'INVESTISSEMENT IMMOBILIER (35H)
- LE DEMEMBREMENT DE PROPRIETE (35H)
- L'EVALUATION DE L'ENTREPRISE (35H)
- LA STRATEGIE PATRIMONIALE DU CHEF D'ENTREPRISE (56H)
- LA GESTION DE PATRIMOINE A L'INTERNATIONAL (28H)

- Collecter les informations patrimoniales et établir le profil de risque du client
- Proposer des études personnalisées aux clients et définir une stratégie pour chaque type d'investissement
- Apporter des conseils sur les placements
- Commercialiser des produits financiers
- Rechercher de nouveaux clients
- Aider au traitement des tâches administratives
- Veiller à la maîtrise des risques en collaboration avec votre responsable

COMMENT S'INSCRIRE ?



Et
QUEL ACCOMPAGNEMENT
OFFRE Le CFA Descartes?

Inscription sur le site du CFA Descartes pour toutes nos formations Dès le 15 décembre 2023 pour la rentrée 2024

COMMENT VOUS INSCRIRE ?



Rendez-vous sur le site
www.cfadescartes.fr



Dans le menu, cliquez sur la rubrique
« **Apprentis** » puis sélectionnez « **comment
s'inscrire** »



Une fois sur la page cliquez sur le
bouton « **je m'inscris** »



Suivre les indications en rentrant
vos **coordonnées**



Complétez votre dossier en mettant les
documents demandés



Et enfin attendez le **retour du CFA**
afin de poursuivre votre inscription

Détails de traitement

1. Etude de votre candidature **UNIQUEMENT** si **votre dossier est complet** : appréciations des professeurs, absences, notes, comportement, motivation et profil (CV, projet...)
2. **Réponse sous 15 jours** maximum pour une éventuelle convocation à un entretien collectif ou individuel à distance
3. **Décision – pré-admission**
4. Accompagnement à la recherche d'un contrat : **candidatez au plus vite pour en bénéficier 😊**

3 Conditions pour intégrer définitivement la formation

- ✓ Avoir le diplôme requis (avant le début de la formation)
- ✓ Avoir un contrat d'apprentissage
- ✓ S'assurer qu'il reste des places dans la formation

Avec Mission  lternance
transformez votre recherche d'entreprise
en réussite professionnelle

Le saviez-vous ?

Un recruteur lit en premier le titre sur un CV
54% des recruteurs considèrent la forme avant le fond sur un CV !
Les recruteurs consacrent 6 à 30 secondes à la lecture d'un CV

A vos côtés pour

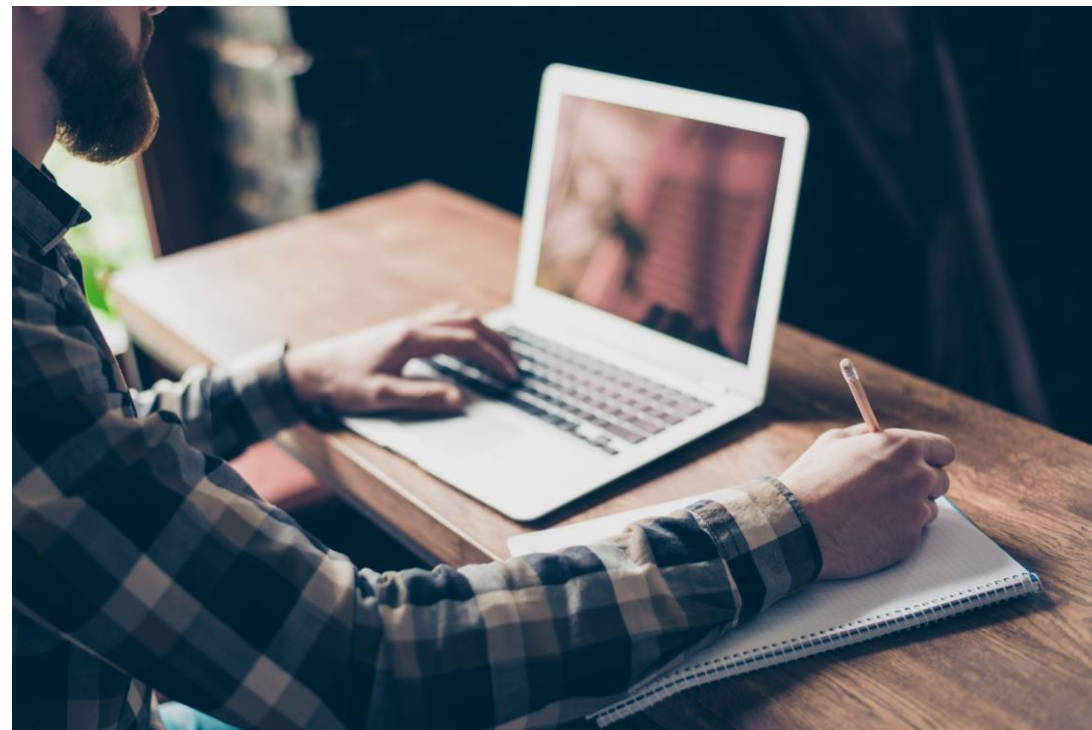


- ✓ Définir votre projet professionnel
- ✓ Dynamiser votre candidature avec un CV attractif
- ✓ Vous apprendre les techniques de recherches
- ✓ Vous mettre en relation avec les entreprises
- ✓ Soigner votre candidature
- ✓ Vous faire réussir votre entretien



Définir votre projet professionnel !

- Affiner les secteurs d'activités
- Rechercher les métiers et les missions
- Identifier les entreprises cibles



Vous apprendre les techniques de recherche !

- Prospecter :
 - Par téléphone
 - Sur le terrain
 - Via internet et les réseaux sociaux
- Suivre des candidatures

RICHARD SANCHEZ
Product Designer

About Me
Lorem ipsum dolor sit amet, consectetur adipiscing elit. Vestibulum sit amet quam rhoncus, egestas dui eget, malesuada justo. Ut aliquam augue.

+123-456-7890
hello@reallygreatsite.com
123 Anywhere St., Any City

EXPERIENCE

Studio Showde
Canberra - Australia
2020 - 2022
Lorem ipsum dolor sit amet, consectetur adipiscing elit. Vestibulum sit amet quam rhoncus, egestas dui eget, malesuada justo. Ut aliquam augue.

Elsetown Cor.
Kota Baru - Singapore
2016 - 2020
Lorem ipsum dolor sit amet, consectetur adipiscing elit. Vestibulum sit amet quam rhoncus, egestas dui eget, malesuada justo. Ut aliquam augue.

Studio Showde
sydney - Australia
2010 - 2015
Lorem ipsum dolor sit amet, consectetur adipiscing elit. Vestibulum sit amet quam rhoncus, egestas dui eget, malesuada justo. Ut aliquam augue.

LANGUAGE

- English
- Germany (basic)
- Spain (basic)

EXPERTISE

- Management Skills
- Creativity
- Digital Marketing
- Negotiation
- Critical Thinking
- Leadership

EDUCATION

Borcelle University
Bachelor of Business Management
2014-2023

Borcelle University
Master of Business Management
2014-2018

SKILLS SUMMARY

Design Process 78 %
Project Management 81 %

Soigner votre candidature !

Adapter la lettre de motivation en fonction de l'entreprise et aux postes ciblés.

Rédiger le mail d'accompagnement pour la candidature.

Dynamiser votre candidature avec un CV attractif

Donner l'accès à la plateforme CV DesignR.

Guider avec des conseils et astuces pour créer un CV et une lettre de motivation attrayants.

Effectuer des corrections et formuler des suggestions.



Vous mettre en relation avec les entreprises !

Faciliter la mise en relation avec les entreprises partenaires.
Permettre l'accès aux jobdatings organisés par le CFA Descartes.

Vous faire réussir votre entretien !

- Savoir se présenter
- Identifier ses atouts
- Valoriser son projet
- Comprendre le poste
- Connaître l'entreprise
- Se montrer curieux



- ✓ Des programmes internationaux
- ✓ Des aides au logement !
- ✓ Une aide pour financer votre permis !
- ✓ Une aide sociale et psychologique !

Le CFA Descartes met à votre disposition

Des programmes internationaux



Le CFA Descartes propose plusieurs possibilités pour ses diplômés de poursuivre leur cursus par une année à l'international, soit via le programme **ERASMUS PRO**, soit via nos partenariats à l'étranger.

Des formations



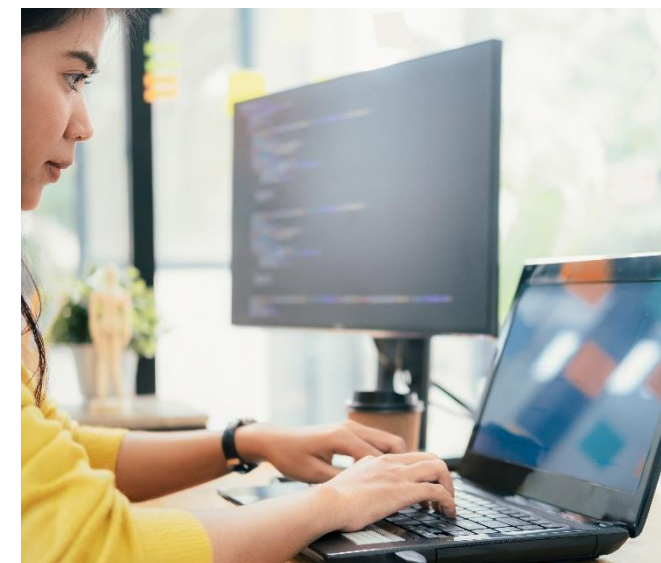
SST : Formation de Sauveteur Secouriste au Travail.
AMF : Préparation à l'examen de l'Autorité des Marchés Financiers.
TOEIC : Accès à l'application "SUPER PREPA FOR THE TOEIC" TEST pour préparer le test TOEIC®.
PROJET VOLTAIRE : Accès à l'application "PROJET VOLTAIRE" pour améliorer l'expression écrite professionnelle.

TOEIC



Accès gratuit à la plateforme "SUPER PREPA FOR THE TOEIC" pour un entraînement continu tout au long de l'année.
Développez vos compétences à la compréhension écrite et oral.
Possibilité de passer l'examen TOEIC® gratuitement grâce au CFA Descartes.

Des outils informatiques et pédagogiques



Utilisation de la plateforme d'apprentissage **MOODLE**.
Accès gratuit au **Pack Office**.
Prêt de pc portables à la journée via les surveillants.
Quota mensuel de copies pour **l'impression de vos documents**,

Le CFA Descartes met à votre disposition



Une aide pour financer

Une aide de 500€ pour financer le permis de conduire des apprentis. Après avoir transmis vos documents, le CFA Descartes prend en charge la gestion administrative de votre dossier.
Des formations



Des aides au logement !

Le Mobili-Pass : une aide pour changer de logement. Le Mobili-Jeune : pour vous aider à payer votre loyer. La Garantie Visale : dispositif gratuit d'assurance donnant l'accès à location d'un logement.



Une aide sociale et psychologique

Notre responsable de vie étudiante est à l'écoute de nos apprentis. Elle peut orienter, informer et accompagner les apprenants qui font face à des difficultés.

A BIEN TÔT AU



NOUS CONTACTER

CFA Descartes Champs-sur-Marne 21-
25 rue Galilée 77447 Marne-la-Vallée
Cedex 2

01 64 61 65 00
contact@cfadescartes.fr

ACCÈS

- RER A - Arrêt Noisy - Champs
- Bus n° 213 ou n°312 Arrêt Einstein/Galilée
- Autoroute A4 - Sortie n° 10 Cité Descartes/ Champs-sur-Marne

www.cfadescartes.fr

Retrouvez-nous sur les réseaux sociaux

