

# Titre Professionnel Conseiller Commercial



Titre Professionnel  
inscrit au RNCP



Financement  
Conseil sur les dispositifs  
de prise en charge



Montée en compétences  
Reconnaissance

## # Introduction

- Le titre professionnel est composé de deux blocs de compétences dénommés certificats de compétences professionnelles (CCP).
- Ce titre peut être complété par un ou plusieurs blocs de compétences sanctionnés par des certificats complémentaires de spécialisation (CCS).

## # Public

- Toute personne désireuse d'exercer le métier de commercial / conseiller commercial.

## # Pré-requis

- Savoir lire et écrire
- Permis B et véhicule souhaités

## # Objectifs

- Permettre au (à la) bénéficiaire d'appréhender les techniques dans le but d'organiser l'activité commerciale.

## # Durée

**385 heures - du 21/11/2019 au 03/04/2020**

- La formation, composée de 2 modules, est complétée par 2 périodes de 4 semaines en entreprise.

## # Sanction de la formation

- Titre Professionnel de niveau 4 (bac) de conseiller commercial. Inscrit au RNCP : 31005

## # Métiers visés

- Conseiller commercial
- Attaché commercial
- Commercial
- Prospecteur commercial
- Délégué commercial

## # Programme

### • Période d'intégration :

Durée : 2 jours (14 h) - du 21 au 22/11/2019  
Accueil, présentation des objectifs de formation, connaissance de l'environnement professionnel

### • Prospecter un secteur de vente :

Durée : 4 semaines (140 h) du 25/11 au 20/12/2019  
- Assurer une veille professionnelle et commerciale  
- Mettre en oeuvre un plan d'actions commerciales et organiser son activité  
- Prospecter à distance  
- Prospecter physiquement  
- Analyser ses performances commerciales et en rendre compte.

4 semaines en entreprise du 23/12/2019 au 21/01/2020

### • Vendre en face à face des produits et services référencés aux entreprises et aux particuliers :

Durée : 5 semaines (175 h) du 22/01 au 25/02/2020  
- Représenter l'entreprise et valoriser son image  
- Conduire un entretien de vente  
- Assurer le suivi de ses ventes  
- Fidéliser son portefeuille client  
4 semaines en entreprise du 26/02 au 25/03/2020

### • Session de validation :

Révisions : 3 jours (21h) les 25, 26 et 27/03/2020  
Durée : 5 jours (35h) du 30/03/2020 au 03/04/2020  
L'Évaluation se compose :  
- D'une mise en situation professionnelle  
- D'un entretien technique avec le Jury  
- D'un questionnement à partir de productions

## # Plus d'info et inscription

Chloé BERRY

Chargée de développement formation continue  
[maformation@descartes-competences.fr](mailto:maformation@descartes-competences.fr)

Tél 07 57 00 21 46

