

Public concerné

- ▶ Jeunes bacheliers souhaitant intégrer une formation commerciale en apprentissage
- ▶ Etudiants de première année désireux de se réorienter dans le domaine commercial en apprentissage
- ▶ Etudiants décrocheurs cherchant à intégrer une formation commerciale en apprentissage.
- ▶ Être dynamique, investi et disponible, avoir le goût du contact et savoir être à l'écoute.

Objectif de la formation

- ▶ Ne pas rester engagé sur une voie qui pourrait être vécue comme un échec.
- ▶ Apprendre à se positionner d'un point de vue professionnel. Reprendre confiance en soi et se remettre au travail en se découvrant des compétences sortant du champ strictement scolaire.
- ▶ Acquérir les bases indispensables à une réorientation dans le domaine commercial grâce à des apports théoriques, des modules de renforcement pédagogique et des stages d'immersion en entreprise.
- ▶ Obtenir un diplôme universitaire (DU) tout en se préparant aux exigences de l'entreprise.
- ▶ Garantir son inscription en formation en apprentissage au CFA Descartes en septembre 2021 (sous réserve d'implication et d'assiduité lors de la formation).

Les de la formation au CFA Descartes

Un cadre agréable et **accessible aux personnes à mobilité réduite**

Une **pédagogie innovante** incluant un atelier d'expression orale et corporelle et de confiance en soi.

Un **accompagnement pédagogique** personnalisé et renforcé

Un **accompagnement** pour la **recherche de stage**
Partenaire **Projet Voltaire** (orthographe)

Un **taux de réussite au DUT/BUT TC supérieur** pour les apprentis issus de passerelle

Des programmes internationaux avec **Erasmus+ et des partenariats internationaux** en fin de cursus



Lieu de formation

CFA Descartes

21-25 rue Galilée
77420 Champs-sur-Marne
RER A Noisy-Champs



Organisation des études

Parcours de formation : de début mars à fin juillet 2021

Modalités d'accès

Alternance entre modules de remise à niveau, modules de connaissance du monde de l'entreprise et stages.

20 places



Contact

Coordinateur pédagogique

Raphaël VESSIER
r.vessier@cfadescartes.fr

Assistante pédagogique

Aminatou DIAKITE
01 64 61 48 38
scolarite@cfadescartes.fr

Compétences visées

- ▶ Savoir communiquer et s'exprimer à l'écrit comme à l'oral, y compris dans une langue étrangère dans un environnement professionnel.
- ▶ Acquérir une méthodologie de travail individuelle et/ou de groupe.
- ▶ Travailler sur les savoir-être professionnel attendus par les entreprises.
- ▶ Apprendre à travailler de manière autonome et collaborative.

Études visées

- ▶ BUT Techniques de Commercialisation obligatoirement en alternance
- ▶ Puis poursuite d'études éventuelle en Master.

Exemples de missions en stage

- ▶ **En point de vente** : Prospection, Mise en place de rayon, Facing, Inventaire, Gestion des stocks, Tenue de caisse...
- ▶ **Service entreprise** : Qualification de fichiers, Gestion de dossier commercial...

Métiers cibles

- ▶ Acheteur / Vendeur,
- ▶ Attaché(e) commercial(e),
- ▶ Négociateur(rice),
- ▶ Assistant(e) marketing,
- ▶ Créateur de start-up commerciale digitale
- ▶ Community manager
- ▶ Business developer

Comment candidater ?

Les candidatures se font directement auprès des coordinateurs pédagogiques, le dossier doit comporter :

- ▶ Un CV
- ▶ Une lettre de motivations
- ▶ Le relevé de notes du BAC ou DAEU
- ▶ Les bulletins de première et de terminale



Conditions d'admission

Etre titulaire du BAC ou d'un DAEU

Avis favorable de l'équipe pédagogique de l'université et du CFA sur l'implication et l'aptitude à poursuivre des études de niveau bac+2/+3 en alternance.



Modalités de contrôle des connaissances

Contrôle continu dans chacun des modules.

Un rapport de stage.

Une soutenance bilan de fin d'année



Inscriptions

Inscriptions directement auprès de coordinateurs pédagogiques.

Sur dossier et entretien.

+ D'INFOS
www.cfadescartes.fr

