



Passage du
TOEIC offert

LICENCE PROFESSIONNELLE MANAGEMENT DU POINT DE VENTE

Commerces et services (MPV CS)



Vous aimez le contact client direct et les défis ? Vous souhaitez apprendre à gérer un point de vente tout en manquant une équipe ? Investissez-vous dans un secteur à l'évolution professionnelle rapide !

OBJECTIFS DE LA FORMATION

- ▶ Former des cadres intermédiaires ayant une expertise dans l'encadrement de petites et moyennes surfaces ou de rayons dans des points de vente de taille plus conséquente.
- ▶ Obtenir une solide connaissance du secteur de la distribution et disposer de connaissances et de compétences dans les domaines de la vente, de l'animation des équipes et de la gestion.

MÉTIERS VISÉS

- Assistant chef de rayon
- Manager de magasin
- Conseiller technique en point de vente
- Adjoint du dirigeant d'une PME/PMI commerciale

A terme, les managers évoluent vers :

- Des fonctions opérationnelles dans des magasins plus grands ou pour un ensemble de petits magasins (chef de secteur, chef des ventes, directeur régional...).
- Des fonctions stratégiques en région ou au niveau national pour occuper des postes au sein des services achats, marketing, ressources humaines, comptabilité ou logistique.

Source OFIPE : 1/4 des apprentis restent dans leurs entreprises d'accueil.
86% des actifs en CDI en moins de 4 mois.

CONDITIONS D'ADMISSION

- ▶ Bac + 2 : DUT, BTS, L2 ou par Validation des acquis
- ▶ Admission sur dossier et entretien.
Une fois admissible, le CFA vous accompagne dans la recherche d'un contrat d'alternance : ateliers cv, préparation aux entretiens d'embauche, mise en relation avec nos entreprises partenaires.
- ▶ Le CFA organise avant la rentrée, des cours de remise à niveau individualisés en droit, gestion, comptabilité, anglais.



Lieu de formation

- ▶ CFA Descartes
Champs-sur-Marne
77447 Marne-la-Vallée
cedex 2

Code RNCP

- ▶ 29740



Organisation des études

- ▶ **Durée de la formation**
1 an
- ▶ **Début de la formation**
Octobre
- ▶ **Rythme d'alternance**
2 jours CFA / 3 jours Ent.
+ période entreprise en été
- ▶ **Contrôle des connaissances**
Examens en mars et juin
Soutenance projet tutoré
en juillet + Soutenance de
mémoire professionnel en
septembre



Contact

- ▶ **Coordinatrice pédagogique**
Isabelle REDOU
E-mail : i.redou@cfadescartes.fr
- ▶ **Assistante pédagogique**
Caroline CATTIEZ
Tél : 01 64 61 27 51
E-mail : scolarite@cfadescartes.fr

CONTENU PÉDAGOGIQUE (552h)

► UE 1 Savoir gérer - 117 h

Gestion comptable et budgétaire	25 h
Contrôle de gestion	25 h
Logistique d'approvisionnement	21 h
Droit de la consommation et de la concurrence	25 h
Informatique	21 h

► UE 2 Savoir vendre - 162 h

Connaissance de la distribution et e-commerce	42 h
Comportement du consommateur	25 h
Merchandising	25 h
Vente et Relations clients	42 h
Droit de la distribution	28 h

► UE 3 Savoir manager - 146 h

Management des équipes	37 h
Organisation et Marketing des enseignes	28 h
Droit social	21 h
Anglais commercial	30 h
Expression et méthodologie	30 h

► UE 4 Projet tutoré - 127h (travail de groupe)

► UE 5 Mise en situation professionnelle

Mémoire professionnel (travail individuel)

► Bonus CFA : TOEIC (Préparation au test)

+ D'INFOS ET
CANDIDATURE SUR :
www.cfadescartes.fr

Les + de la FORMATION

- Accompagnement à la recherche d'un contrat d'apprentissage
- Une pédagogie de projet pour le développement de compétences en CREATION ET REPRISE D'ENTREPRISES
- Ateliers : Coaching, Savoir développer son réseau professionnel, Comment réussir son recrutement
- Accompagnement pendant la formation pour le passage du TOEIC
- Partenaire du projet Voltaire pour progresser rapidement en orthographe ; Formation en Sauveteurs secouristes du travail SST
- Pour les diplômés, programmes internationaux avec Erasmus +
- Taux de réussite : 78% en 2018



Ils nous font confiance

DECATHLON
DISNEYLAND PARIS
NAF NAF
METRO
MONOPRIX
CASTORAMA
LEROY MERLIN France
CARREFOUR MARKET
AUCHAN
NORAUTO FRANCE
GO SPORT
COURIR
PRINCESSE TAM TAM
CASINO
...

INTERVENANTS

C. ELKAIM, Directeur d'études en Institut, Enseignant en écoles supérieures / M.P. LOUMONT, Conseil et formation en management d'équipe et de projet / F. BOTTARO, Docteur en droit, formateur / A. GUERTAOU, Professeur en gestion finance / P. JEANNOT, Coach de start-up et formateur marketing / P. RIGAULT, Intervenant en droit, Avocat au barreau de Meaux / D. ORAND, Analyste financier et consultant en gestion / C. BRUNEAU, Gérant d'Emmalou Compagnie / S. OURABAH, Inspecteur CCRF / F. GAUTHIER, Consultant en logistique internationale et responsable export.